

FORMATION
d'Entrepreneur VIP Aligné

Semaine 7

Mon Intention Puissante pour cette formation est de partager les concepts et des outils sur la loi d'attraction avec tous ceux et toutes celles qui attirent ces informations, afin de co-crée une communauté de personnes résonnant intensément et passionnément sur une vibration commune de bien-être.

J'apprécie grandement le rôle de vos intentions dans cette expérience de co-crée joyeuse !

Tous les documents imprimés et enregistrés de loi-d-attraction.com sont soumis aux droits d'auteur par Marcelle della Faille et toute duplication non autorisée de ces informations est interdite.

Pour tous autres articles, CD, livres et vidéos ou DVD, ou pour réserver votre place à un Atelier, visitez le site loi-d-attraction.com.

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

1. « *Il y aura toujours la guerre* »

Il y aura toujours ceux qui aggravent au sein d'autrui un sentiment de peine afin de promouvoir la solution qu'ils ont décidé d'adopter

=> Nous n'allons jamais arriver à nous mettre d'accord, en tant que conscience de masse, sur "la voie" à suivre

Il y aura toujours des désaccords

Il y aura toujours des troubles

Il y aura toujours la guerre

2. « *Le Bien-Être abondera toujours* »

L'expérience dominante de la majorité des gens sera toujours une expérience de Bien-Être

Vous pouvez décider, à n'importe quel moment, dans quel camp vous voulez jouer

Vous pouvez utiliser n'importe quoi comme excuse pour vous aligner sur le Bien-Être,

ou

Vous pouvez utiliser n'importe quoi comme excuse pour ne pas vous y aligner

Ce qui est au centre du débat, c'est **mon propre pouvoir personnel**

Voilà ce pour quoi nous nous battons, en quelque sorte, et ce que nous recherchons tous!

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES

Il est beaucoup plus simple de contrôler votre vibration que de contrôler le monde!

"Il n'y a rien de plus important pour moi que de me sentir bien.

*Dès lors, il n'y a rien de plus important pour moi
que d'apprendre à contrôler créativement ma propre vibration."*

Comment obtenir ce contrôle?

- ⇒ Dirigez consciemment votre pensée
- ⇒ Choisissez ce à quoi vous pensez
- ⇒ Choisissez comment vous voulez vous sentir

Faites comme si vous étiez un metteur en scène créant un projet de film, et qu'un public allait visionner votre produit

Vous décidez à l'avance de ce que vous voulez que votre public ressente

- Peur : cadre effrayant, décor sombre, voire sale ou pénible
- Léger et rires : ambiance légère et joyeuse
- Vous définissez le lieu et le moment de la journée
- Vous ajustez les lumières pour créer l'humeur

Puis, vous faites parader vos personnages à l'écran, chacun ayant une personnalité très définie.

Avec leurs personnalités distinctes, ils interagissent les uns avec les autres.

Dans leur interaction, ils échangent des mots.

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

- ⇒ Décidez de gagner un contrôle dominant sur votre émission vibratoire en définissant vos propres scènes :
- ⇒ Que ces scènes soient courtes, idéalement 30 secondes
- ⇒ Décidez du lieu et choisissez de préférence quelque chose qui vous fasse du bien
- ⇒ Vous décidez du moment de la journée et vous réglez la lumière. Vous suscitez votre humeur en fonction de cela
- ⇒ Vous identifiez ensuite comment vous vous sentez, en mettant des mots dessus, voire en vous souvenant de choses qui y ressemblent
- ⇒ Puis, vous décidez qui d'autre va se trouver dans la scène avec vous, et vous leur accordez tel comportement ou telle humeur
- ⇒ Puis, vous échangez juste quelques mots

=> Utilisez votre imagination et lancez-vous dans un moment de Réalité Virtuelle

L'image de soi

Votre futur sera cohérent avec l'image que vous avez de vous-même

Vous pouvez changer votre futur en changeant l'image que vous avez de vous-même

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

La plupart d'entre nous a une image personnelle, et nous vivons une vie cohérente avec cette image

Toutes nos actions et toutes nos décisions sont influencées par ce que nous pensons pouvoir ou ne pas pouvoir accomplir

Chaque fois que nous sommes confrontés à une action, une décision ou une planification, nous évaluons chaque possibilité en fonction de notre image personnelle, et nous avançons en conséquence

“Je pense que je peux le faire...”, “Je ne pourrai jamais devenir un...”, “Je suis sûre qu’un jour je ...”

Notre image personnelle est principalement modelée par nos expériences passées – les succès et les erreurs, les feedback et les commentaires reçus d’autres personnes, notre éducation et les événements de notre enfance

Nombre de ses aspects sont modelés par un seul événement ou un seul commentaire

De nombreux aspects importants ont été modelés par des expériences qui nous semblent maintenant insignifiantes et presque oubliées, mais qui ont eu un effet permanent sur notre image personnelle

=> Ces aspects méritent une révision

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

Lorsque nous agissons en accord avec notre image personnelle :

=> nous la renforçons par nos actions et nos décisions

=> nous nous assurons un futur cohérent avec cette image

Travaillez sur votre image personnelle aujourd'hui!

Vous voulez être plus confiant à l'avenir?

=> créer une image personnelle plus confiante aujourd'hui

Si vous effectuez toutes vos actions en pensant "*Je n'ai pas confiance en moi*", vous n'aurez jamais confiance

Commencez à effectuer vos actions en pensant : "*j'ai confiance*", et vous améliorerez votre confiance en vous

Prenez votre image personnelle au sérieux puisqu'elle définit ce que vous allez être

Identifiez et supprimez les aspects qui vous freinent

Introduisez les aspects qui correspondent au futur que vous désirez vivre

Changer votre image personnelle est possible

avec un effort conscient et un solide désir de modeler votre propre futur

Plutôt que de continuer à vibrer comme vous l'avez appris, de votre mère par exemple quand vous aviez 4 ans

...Une vibration apprise et pratiquée inconsciemment

- qui n'a plus rien à voir avec qui vous êtes maintenant
- ou avec ce que vous voulez maintenant

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

...contrôle encore la manière dont les gens vous répondent

- les choses qui viennent à vous
- la manière dont votre corps fonctionne et apparaît

=> Décidez aujourd'hui de choisir délibérément quelle vibration vous voulez rendre dominante en vous

Comment vous ressentez-vous face aux relations?

Votre relation dominante vous fait-elle ressentir comme de l'air frais, de la joie, de l'expansion, de la liberté, de l'excitation?

Ou la ressentez-vous comme un dur labeur, "j'ai toujours des problèmes" ou une forme de lutte?

Vous connaissez la réponse

Querelleur ou roucouleur?

- Vous querellez-vous sans cesse?
- Ou roucoulez-vous tout le temps?
- Vous ébattez-vous et vous sentez-vous bien?
- Ou vous sentez-vous coupable lorsque vous mangez?

Appréciez-vous votre vie?

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

Appréciez-vous les aspects de votre vie qui se déploient à propos de ces sujets, ou

N'appréciez-vous pas les aspects de votre vie qui se déploient à propos de ces sujets?

Vous pouvez répondre à ces questions d'après votre ressenti

N'oubliez pas que vous avez un contrôle créateur sur votre expérience de vie

Simplement, vous ne l'avez pas exercé...

...parce que vous avez laissé ce que vous avez observé être la raison de votre vibration dominante

Qu'est-ce qui vous affecte?

Lorsque vous formez des relations, elles vont bien au début, puis elles tournent mal, et vous en cherchez une autre

C'est parce que la plupart d'entre nous ne fait rien pour stabiliser ses propres pensées dominantes

Vous laissez n'importe quoi qui flotte sur votre "écran de télévision" affecter ce que vous ressentez

Nous sommes devenus un public qui a regardé ce qui se passait

Un public qui a permis à d'autres de prendre une décision sur ce que nous allons ressentir (comme le metteur en scène)

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

Lorsque vous regardez un film, décidez de le regarder lorsque la musique ou la scène vous rend joyeux

=> Soyez votre propre décideur vibratoire

Il est facile de laisser entrer le Bien-Être

=> C'est votre inclination naturelle

Vous aimez bien plus aimer que ne pas aimer

(Lorsque vous n'aimez pas, vous vous sentez malheureux)

Vous aimez bien plus louer quelqu'un que le critiquer

(Lorsque vous critiquez, vous vous sentez terriblement mal

Lorsque vous louez quelqu'un, vous vous sentez merveilleusement bien)

Vous préférez reconnaître votre succès et votre valeur que ressentir que vous n'avez pas de valeur (Vous souffrez lorsque vous choisissez l'inverse)

=> Il est simple de savoir que « la plaque est chaude »

(cela ne fait pas du bien de mettre ses mains sur une plaque chaude)

Pourquoi est-il si difficile de retirer notre main de la plaque?

« Est-ce que j'ose retirer ma main de la plaque? »

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

« Ma mère avait sa main sur la plaque, sa mère avait sa main sur la plaque, notre famille met sa main sur la plaque, c'est ce que nous faisons tous! Le jour où je suis né, on a mis ma main sur la plaque. »

=> Vous pouvez décider maintenant si vous aimez ça

=> Prenez le risque de tenter de retirer votre main

« Quel soulagement ! »

C'est votre choix!

« Mais regardez, ma mère a toujours sa main sur la plaque. Et mon gouvernement. Ils ont tous leur main sur la plaque. Qui suis-je pour trouver ce soulagement de ne pas mettre ma main dessus? »

Remettez votre main sur la plaque si vous voulez ;o)

Mais comprenez que vous avez le choix de laisser entrer le Bien-Être dans votre vie ou pas

Il n'est pas difficile d'accueillir le Bien-Être

En fait, la chose la plus difficile de toutes, c'est d'apprendre à ne pas vous laisser être qui vous êtes

Il est beaucoup plus difficile pour vous d'être confus que d'être clair

Il est beaucoup plus difficile pour vous d'être malade que d'être bien

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

Il est beaucoup plus difficile pour vous de ne pas avoir assez d'argent que d'en avoir assez

Il est beaucoup plus difficile pour vous d'être négatif que d'être positif

Il est beaucoup plus difficile pour vous d'être pessimiste que d'être optimiste

La chose la plus difficile, c'est de ne pas accueillir le Bien-Être

Il est facile de l'accueillir

=> Donnez-vous juste la permission de le faire et de le pratiquer un petit peu

Lorsque vous prenez la décision d'atteindre la meilleure pensée possible, vous devez également décider ceci :

Vous devez décider que vous ne donnerez plus aucune importance à ce que les autres disent, parce qu'ils essaient de vous guider à partir de toutes sortes d'autres voies

Tout voyage –de relations qui vous donnent envie de vous encourir à des relations qui vous enchantent...

À chaque fois, il doit d'abord s'agir d'un Voyage Emotionnel

Plutôt que de dire :

« J'ai très peur. Je déçois les personnes que j'aime. Je déçois les étrangers. »

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES
--

Dites plutôt :

*« Je veux aller de la colère et du désaccord et de la frustration d'une relation
houleuse à la joie et à la satisfaction d'une relation ouverte. »*

Lorsque vous changez la manière dont vous vous sentez, sur quelque sujet que ce soit,
vous changez votre point d'attraction vibratoire et la manifestation doit suivre

Tant que vous n'en faites pas un Voyage Emotionnel et que vous ne changez pas la
manière dont vous vous sentez, même si les circonstances n'ont pas encore changé...

- *Rien ne change!*

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES

Outil d'Activation 7

Diagramme journalier de changement de croyance progressive

Date	16/03	24/04	
Objectif ou Projet	Augmenter mon revenu récurrent mensuel	Développer le marketing du site	
Croyance Progressive	Je n'ai toujours pas réussi à le faire, alors que je fais ce que j'aime	Quelqu'un est déjà là pour moi, pour m'aider et me guider	
Passé	J'ai multiplié mon revenu par 3 en un an lorsque j'ai commencé !	J'ai attiré de nombreuses personnes efficaces qui m'ont aidée à faire un grand saut dans mon activité !	
Présent	Je sens que je suis en voie d'accueillir l'idée qui me permettra d'obtenir XXX/mois	Je me sens très excitée de jouer avec la vidéo et de laisser la bonne personne arriver jusqu'à moi	
Futur	Je sais que beaucoup d'argent vient vers nous !	Je sais que mon activité se développe toujours plus chaque année, dans la joie et l'amour !	
Changement de croyance progressive	Je sens que je commence à croire que je peux attirer un revenu régulier de XXX par mois en faisant ce que j'aime : donner des formations, écrire, traduire	Je sens que je commence à croire que je peux attirer la bonne personne ou le bon groupe de personnes pour m'aider au marketing et à la gestion du site, et à son rayonnement dans le monde	

Une fois que vous avez terminé une session de changement de croyance, voyez si vous pouvez modifier la croyance progressive !

Par exemple :

« Je veux croire que je peux gagner plus de 100.000€/an »
devient
« Je commence à croire que je peux gagner plus de 100.000€/an »

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>

LE JEU DES RELATIONS D'AFFAIRES

Diagramme mensuel de changement de croyance progressive

Objectif ou Projet	<i>Augmenter mon revenu récurrent mensuel</i>	<i>Développer le marketing du site</i>	
Croyance Progressive (date de création)	<i>Je n'ai toujours pas réussi à le faire, alors que je fais ce que j'aime 16/3</i>	<i>Quelqu'un est déjà là pour moi, pour m'aider et me guider 24/04</i>	
Nouvelle croyance progressive (date de changement)	<i>Je sens que je commence à croire que je peux attirer un revenu régulier de XXX par mois en faisant ce que j'aime : donner des formations, écrire, traduire 16/3</i>	<i>Je sens que je commence à croire que je peux attirer la bonne personne ou le bon groupe de personnes pour m'aider au marketing et à la gestion du site, et à son rayonnement dans le monde</i>	
Nouvelle croyance progressive (date de changement)	<i>J'ai attiré une idée à XXX/mois ! Je peux réaliser cela ! 20/3</i>	<i>J'ai attiré une personne qui m'a montré ce que je ne veux pas, je sais clairement ce que je veux ! 30/04</i>	
Nouvelle croyance progressive (date de changement)	<i>J'ai mis l'idée en œuvre et j'ai atteint mon objectif 2 mois en suivant ! 30/4</i>	<i>Plus je clarifie ce que je veux, plus j'ai de chance d'attirer la personne ou l'équipe idéale ! 01/05</i>	
Nouvelle croyance progressive (date de changement)	<i>J'ai un revenu mensuel récurrent de ce montant. J'ai réussi ! (16/12)</i>	<i>J'ai reçu une idée aisée et facile à mettre en œuvre par des pros. (20/05)</i>	
Nouvelle croyance progressive (date de changement)		<i>J'ai contacté plusieurs équipes d'indépendants. L'une d'elles me convient et est aux petits soins pour moi ! 05/06</i>	
Nouvelle croyance progressive (date de changement)			
Croyance progressive accomplie ! (passer à l'objectif suivant)	<i>Ok !</i>	<i>Ok !</i>	

Les idées et concepts de ce cours reposent sur les enseignements d'Abraham-Hicks, sur les travaux des auteurs de La Nouvelle Pensée (Wallace D. Wattles, Charles F. Haanel...), sur ceux de Robert Scheinfeld, de Michaël Talbot, etc.

<http://loi-d-attraction.com>